

# ◇ 平成25年5月27日 セミナーアンケート ◇ (回収27名)



司会  
新規開拓支援センター  
橋本



ゲスト講師1部  
山田英司事務所  
山田英司先生



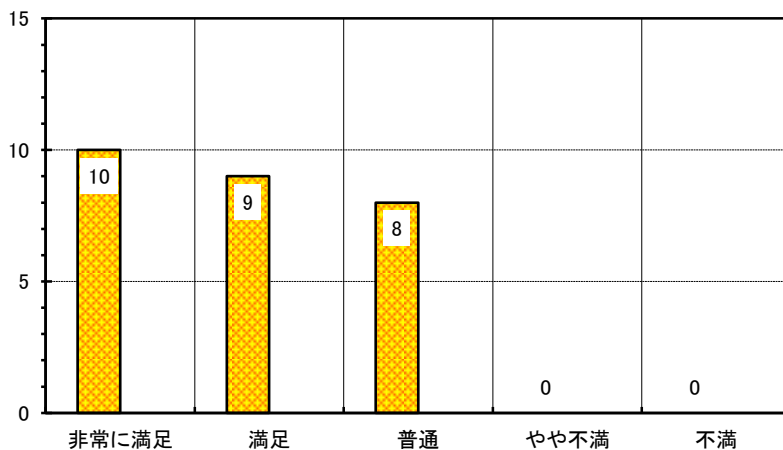
プレゼン講師2部  
上田公認会計士事務所  
大藪



定員20名に対し30名がご参加  
約10名が経営者の方々  
約20名が現場管理者の方々

(1) 本日のセミナーはいかがでしたか？

【 無回答:0】



【講師に対するあなたの評価などもお教え下さい】

《ご感想などもお教え下さい。》

各ポイントを分けて11名の濃い内容で1時間、お話しされました。

《ご感想などもお教え下さい。》

営業戦略の1ポイントの整理ができました。ありがとうございます。

《ご感想などもお教え下さい。》

今後の営業活動の参考にしていきます。と思いました。

《ご感想などもお教え下さい。》

今まで意味行き当たりはたいてい営業(お訪問程度)に行っていたので具体的な内容で今後の参考にしました。

《ご感想などもお教え下さい。》

近頃の営業活用も行っていき、とても参考にさせていただきます。



つづく

《ご感想などもお教え下さい。》

新規を 増やそう事ばかり 考えていたが、今利用してきている利用者の経緯を知る所からスタートと、違う角度からの 営業スタイルを知れて良かった

《ご感想などもお教え下さい。》

基本的な内容でした。確認 する事が出来た。ありがとうございます。

《ご感想などもお教え下さい。》

コーチング、ホワイトボードを使いこなせるようになったらいいなと思いました。

《ご感想などもお教え下さい。》

物事を順序だて 理解 することができました。

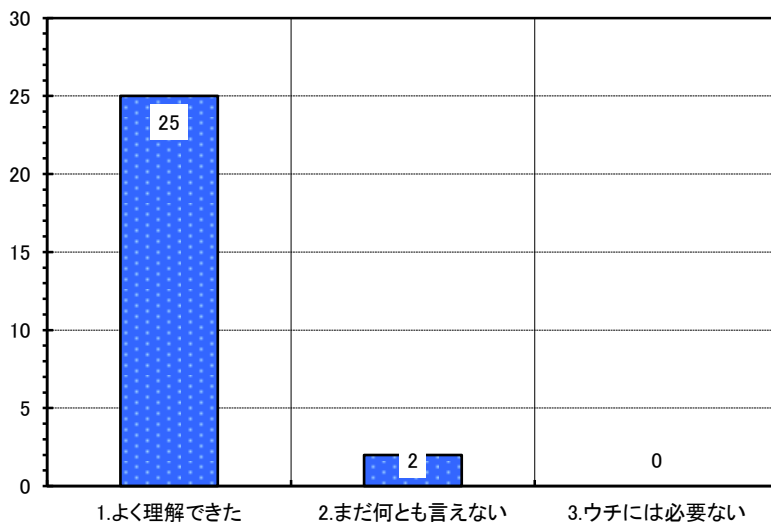
《ご感想などもお教え下さい。》

営業についても何かしら手をつけたら良いのかがわかっていない部分があり今回理解でき今後 実践していきたい

## (2) 本日のセミナー内容についてご理解いただけましたか？

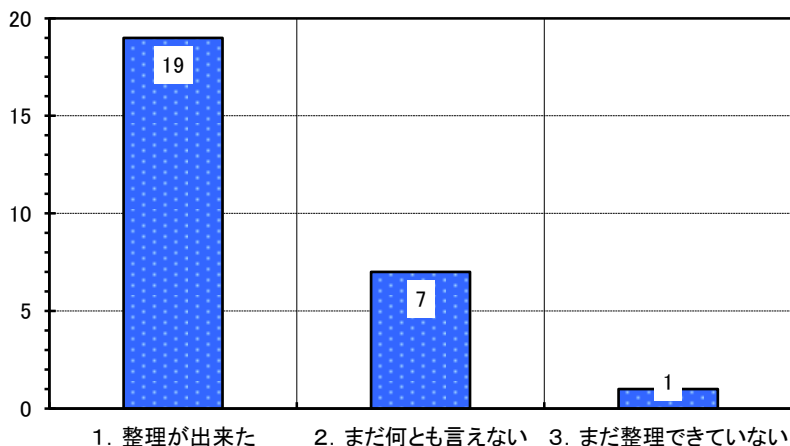
### ●(第一部)山田英司講師の講義内容□

【 無回答:0 】



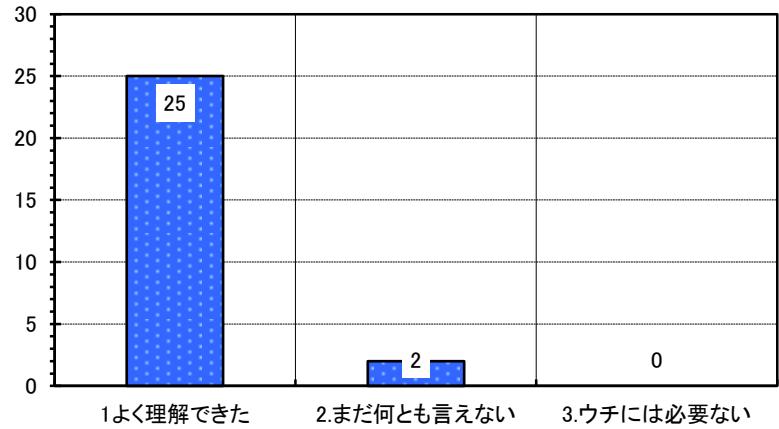
### 「営業に関する自社の課題や、具体的補強点、解決への道筋」□

【 無回答:0 】



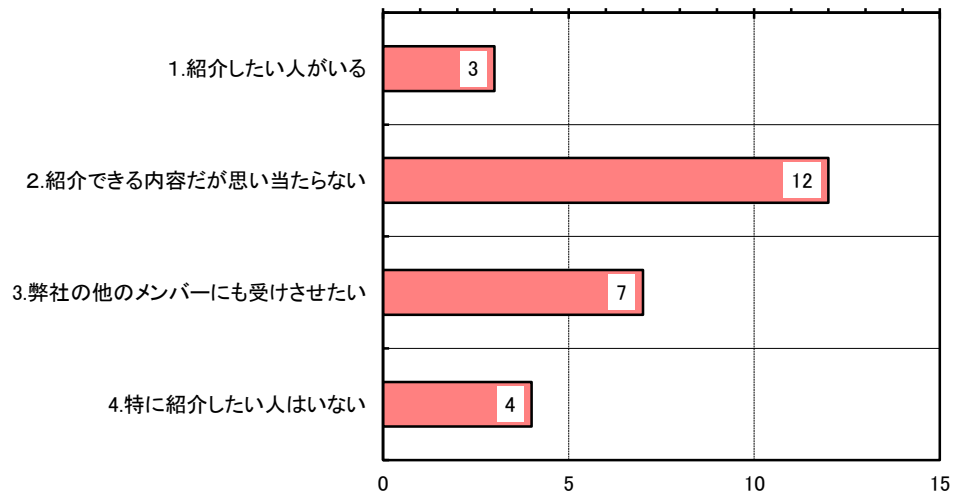
●(第二部)大藪直史講師の講義内容

【 無回答:0 】



(3)本日のセミナーをどなたかに紹介いただけますか？

【 無回答:1 】



(4)今後のセミナーでのご聴講内容について、何かご希望はありますか？

【 無回答: 3 】

