

士業事務所の経営安定化セミナー!

第 **10** 回目
アンコールで
同じ内容を講演

“新しい関与先との 出会いづくりの方法”

事例に学ぶ! 紹介依頼や、異業種交流会 以外のやり方



+ **新** セミナー参加者 今後の取組レポート

- 豊中市の税理士法人がセカンドオピニオンに成功
- 京都市の社労士が就業規則受注!そして顧問契約の提案

企画・運営 新規開拓支援センター

先生ビジネスを応援

検索

参加者アンケートと生インタビュー
をWEBで、ご覧ください!

- 住友クラブ (肥後橋駅上) ● 平成25年 6月26日 (水)
9時45分開場 10時 開始 12時 15分終了
- 参加費 : 無料
- 定員 : 20名

※(第11回)7月24日(水)
追加開催も決定!!

終了後に
参加自由
12時半~13時半 実費1,000円程度

懇親会ランチ

講師紹介

営業設計コンサルタント : 山田英司 氏

今まで営業にご縁の無かった業界や業種を中心に、成熟時代・業界特性、個人々の適性にあった「最適営業」を指導。

士業の相談件数130件を突破!!

『士業の合同相談会』を、東京・大阪・名古屋・神戸・岡山・沖縄で、平成21年度よりのべ30回以上開催。
100%の満足度を達成!

士業専用の営業事例書



【冊子上下巻に登場する先生】
・社会保険労務士先生・中小企業診断士先生・
弁理士先生・司法書士先生・税理士先生

名古屋

沖縄

山田英司

検索

(第一部)士業の営業方法講義

1. ターゲットの絞り方と外部専門家との連携方法
2. すぐに出来る関与先獲得方法、協力者の作り方
3. 口下手先生でも出来るセミナーやイベントのやり方
4. これから狙うべき市場

(第二部)士業の取り組み事例紹介

- ・これまで、セミナーにご参加なされた先生方の
その後のPR活動の取組みを報告
- ・先生方が実際に開発&運用成功されている
営業補助のツールをご紹介します

セミナーに申し込む 次回、7月24日(水)の案内が欲しい 今後案内は必要ない

セミナー運営担当: (有)新規開拓支援センター 士業お世話事務局 宛 お申込みFAX番号 **06-7178-8349**

社名	E-mail ※参加票を送付致します	@
住所	セミナー参加 <input type="checkbox"/> 1名 <input type="checkbox"/> 2名	
お名前	懇親会参加 <input type="checkbox"/> 1名 <input type="checkbox"/> 2名	
TEL	FAX	セミナーご紹介者