

イキイキ女性のための
快適職場づくり

現有戦力レベルアップと新戦力確保に役立つ

販路拡大&営業強化のための

女性戦力化セミナー

3部構成のセミナーで、必ず皆様のご満足をお約束いたします。是非お越し下さい！主催者一同より

日程：2013年7月23日(火)／会場三井住友海上 大阪淀屋橋ビル／参加費無料／定員20名様

《第1部 13:30~15:00》 ～小企業における営業現場での女性戦力化事例紹介～

- 中小企業の販路拡大は営業マンの雇用や教育だけでは解決しない
- 武器と援軍を揃え、細かいマニュアルのもと新たな戦力を雇用する！
- 女性に任せる営業成功事例の紹介(資料発送&請求対応、電話応対、名刺管理、メルマガ配信業務) 他



営業設計 コンサルタント
 山田英司 氏
 製造業・印刷業・食品販売業など請負気質の強い中小企業で「売りの仕組みづくり」や「楽しく動くムードづくり」を指導する実力派の営業系経営コンサルタント。女性の戦力化で業績拡大した事例を豊富に持つ。
著書紹介 『180日間売上げ拡大日記』
 アルミ型材の下請け町工場に営業部を新設し、短期間で業績拡大と現有人材の戦力化を行ったストーリー 他



山田英司 検索

《第2部 15:00~15:30》 ～優秀な女性をあなたの会社を集める仕組み～

- 女性が活躍する会社の事例紹介。給料が安くてもいい人が採用できる！？
- 知恵と工夫の人事制度で他社に差をつける！ 他



社会保険労務士
 高橋伸雄 氏
 京都市伏見区生まれ。立命館大学卒業後、(株)村田製作所に勤務し生産・物流・販売の企画・業務改善を担当。H16に社労士資格取得後、翌年開業し、『労働紛争の予防と解決に強い社労士』として活躍中。近年は、女性が多い職場向けの労働管理のアドバイスに力をいれている。

《第3部 15:30~16:00》 ～良い戦力確保のための下準備～

- 採用時における企業イメージのアップ
- 従業員の納得感とモチベーションの維持・向上
- 福利厚生制度に対する不平等の解消 他

三井住友海上火災保険(株) 田代智也 氏

激戦となる損保業界で、単なるセールス活動ではなくユーザー満足の高い情報の提供を主体に、個々の企業に合った保険の提案を行うお役立ちセールスマン。

セミナーに申し込む 別日程の案内が欲しい 今後案内は必要ない

セミナー運営担当：(有)新規開拓支援センター 女性戦力化事務局 宛 お申込みFAX番号 **06-7178-8349**

社名	E-mail ※参加票を送付	@
参加者氏名	セミナー紹介者	
住所 〒	セミナー参加 <input type="checkbox"/> 1名 <input type="checkbox"/> 2名	
TEL	FAX	