

士業向け 新関与先との出会いづくりシリーズ

※昨年12回開催された士業セミナーの様子



パートナーを作り、 シニア市場を攻略する方法

●日 時：平成26年 5月14日（水） 午前10時開場 10時30分開始 12時40分終了

●場 所：大阪市中央区大手前1丁目3番49号 ドーンセンター
（天満橋駅 徒歩8分）

●ご参加対象者：士業・士業事務所関係者・
士業との関係づくりをご希望の一般企業様

●定員：15名 ●参加費：3,000円

※定員になり次第締め切りますので、ご容赦ください。

主な内容

第一部（80分）【講義】武器と援軍でシニア市場を狙う

1. 援軍を作りシニア市場で成功するA税理士の事例
2. 武器開発で紹介獲得を増やしたB税理士の事例
3. 営業適性診断で自己の強みと弱みを分析する手法 他

※以下のメニューはご希望者のみご受講下さいませ。

第二部（20分）【実践内容】営業ツールの開発・運用

- ・税理士・司法書士・行政書士先生の営業ツール事例紹介
（印刷物と営業ツールの違い・ツールの効果的な運用方法等）

第三部（20分）【支援内容】イベント活動・応援活動

- ・士業の先生方を応援する新規開拓支援センターの概要説明
（交流会ご案内・メーカー様ご紹介活動・事務所PR支援等）

セミナー講師を交えて
懇親会ランチ（自由参加）
13時～14時 実費1,000円程度
ご参加の方は、最下部の申し込みにて
チェックお願いいたします。（席確保のため）

ゲスト講師

営業設計コンサルタント：山田英司氏
本来は企業の販路拡大を指導する営業専門のコンサルタント。14年前に、会計士より関与先開拓の相談を受け、その後士業**相談件数は150件を突破**。関西を中心に昨年は11回のセミナーをアンコール開催し、士業250名を動員。



主な著書



活動報告プレゼンテーター

新規開拓支援センター：士業担当スタッフ

新規開拓支援センター 検索

セミナーに申し込む 別日程があれば案内希望 今後案内は必要ない

セミナー運営担当：(有)新規開拓支援センター 士業お世話事務局 宛 お申込みFAX番号 ➡ **06-7178-8349**

社名	E-mail ※参加票を送付致します	@
住所	〒	セミナーご紹介者
お名前	※2名の場合は1名様のみご記入下さい。	セミナー参加 <input type="checkbox"/> 1名 <input type="checkbox"/> 2名
TEL	FAX	ランチ懇親会参加 <input type="checkbox"/> 1名 <input type="checkbox"/> 2名