

小規模企業のための

販路拡大、製品PR のやり方セミナー

早速、販路拡大活動を実行したい方のために講師推奨の営業ツールもご紹介致します！！

● 平成26年 **9月12日（金）**
10時 開場 10時30分スタート 12時 50分終了

● 会場：リコージャパン（株）
プリンティングイノベーションセンター（P I C関西）
大阪市中央区中央区農人橋1-4-34 信金中央金庫ビル10階

● 参加費：**無料** ● 定員：20名

※お席の関係で定員になり次第締め切らせて頂きます。



皆様真剣！前回のセミナー



盛り上がりの前回ランチ懇親会

《第一部》まず学びましょう！

基調講演 10:30~11:40 山田英司氏

1. 明確な売り物がない製造業(金型工場)における販路拡大の営業設計事例
2. 営業経験の乏しい、漁業、農業でも簡単にPRが出来る営業ツール開発事例
3. 実際の卸売業チーム診断結果公開
4. 紹介活動を安定化させるテクニック 他

《第二部》早速実行しましょう！

営業ツール運用の紹介 11:50~12:50

- 営業ツール① 『ビジネス配信』
- 営業ツール② 『ビジネスブログ』
- 営業勉強会③ 『営業管理職勉強会』

ゲスト講師紹介

営業設計コンサルタント

山田英司事務所

検索



山田英司氏

- 営業にご縁の薄い業界・業種を中心に小規模企業を中心に指導。時代背景・業界特性・個人特性に合ったPR方法を伝授。
- 個人事務所(土業)の営業支援セミナーへ登壇し、毎回定員を超える集客で一年間**連続で12回アンコール、約250名を集客**。
- 平成25年中小企業に向けた販路拡大セミナーを東北3県でスタート。**福島県では県内全部の銀行、信用金庫と東北経済産業局が協力し同セミナーを開催**。
- 中小企業庁の専門家派遣の施策により、地元地銀の本業支援プロジェクト支援の一環で、風評被害下の六次化対策や農商工連携モデルにおける販路拡大指導を展開中。

セミナー参加者限定！！大好評！！

『ランチ懇親会』

- ・セミナー講師を交え、参加者との親睦を深めます
- ・13時~14時 実費1,000円程度
- ・ご参加の方は、最下部の申し込みにチェックお願いいたします。

セミナーに申し込む 次回の案内が欲しい 今後案内は必要ない

※左記口内にレ印をご記入の上、FAXして下さい。

(有)新規開拓支援センター販路拡大セミナー事務局 宛

お申込みFAX番号

➡ **06 - 7178 - 8349**

社名	E-mail ※参加票を送付致します		@
住所	〒		セミナー参加 <input type="checkbox"/> 1名 <input type="checkbox"/> 2名
氏名			懇親会参加 <input type="checkbox"/> 1名 <input type="checkbox"/> 2名
TEL	FAX	セミナーご紹介者	