

小規模企業・個人事業家のための

販路拡大・PRのやり方

「実践手段」と「運用事例」セミナー

早速、販路拡大活動を実行したい方のために講師推奨の営業ツールもご紹介致します！！

- 平成27年 **6月26日（金）**
10時 開場 10時30分スタート 12時 50分終了
- 会場：ホーコス伏見屋ビル2階 会議室 大阪市中央区平野町 2- 6- 11
淀屋橋駅から徒歩6分・北浜駅から徒歩4分
- 参加費：**無料** ●定員：20名

※お席の関係で定員になり次第締め切らせて頂きます。



皆様真剣！前回のセミナー



盛り上がりの前回ランチ懇親会

主なメニュー

販路拡大における情報発信のやり方と有効コンテンツ紹介

1. 印刷業の事例
2. 不動産業の事例
3. 運送業の事例 60分

情報発信に必要な3つのツール事例と導入方法のご紹介

1. 配信
2. 紙媒体
3. ブログ 20分×3

スペシャルゲスト

営業設計コンサルタント

山田英司事務所

検索



山田英司氏

- 平成12年、営業専門のコンサルティング会社「山田英司事務所」を設立。「販路開拓の設計業務(計画的な合理化対策)」という仕事を受託するコンサルティング活動を開始。
- 個人事務所(士業)の営業支援セミナーへ登壇し、毎回定員を超える集客で一年間連続で12回アンコール、約250名を集客。
- 平成25年中小企業に向けた販路拡大セミナーを東北3県でスタート。福島県では県内全部の銀行、信用金庫と東北経済産業局が協力し同セミナーを開催。
- 中小企業庁の専門家派遣の施策により、地元地銀の本業支援プロジェクトの一環で販路拡大指導を展開中。
- 一般財団法人さんりく未来推進センターと三井住友海上が共同で進める「さんりくチャレンジ」での販路開拓支援イベントがテレビ東京のNEWSアンサーで報道され山田英司氏の現場指導も紹介。

セミナー参加者限定！！ランチ懇親会

- ・セミナー講師を交え、参加者との親睦を深めます
- ・13時～14時 実費1,000円程度
- ・ご参加の方は、最下部の申し込みにチェックお願いいたします。

セミナーに申し込む 次回の案内が欲しい 今後案内は必要ない

※左記口内にレ印をご記入の上、FAXして下さい。

(有)新規開拓支援センター販路拡大セミナー事務局 宛

お申込みFAX番号

➡ **06 - 7178 - 8349**

社名	E-mail ※参加票を送付致します	@
住所	〒	セミナー参加 <input type="checkbox"/> 1名 <input type="checkbox"/> 2名
氏名		懇親会参加 <input type="checkbox"/> 1名 <input type="checkbox"/> 2名
TEL	FAX	セミナーご紹介者