

◇ 平成25年7月25日 セミナーアンケート ◇ (回収22名)

主催：新規開拓支援センター
 協力：山田英司事務所 森の印刷屋
 共催：三井住友海上 大阪北支店

士業のための (個人&事務所) セミナー 営業支援

- 失敗しない **セミナーの企画** 方法&やり方
- メール配信** の内容づくりとやり方
- パンフ** や **プロフィール** の構成内容と使い方

アンコール10回開催のセミナーと3つの士業グループ勉強会から生まれた
 営業の奥手な先生を助ける「武器」「援軍」「継続フォロー」

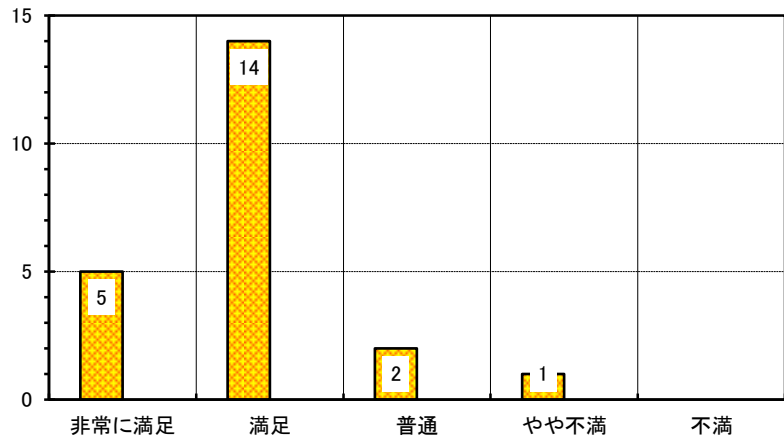


上記セミナーにご出席の方から
 8名ご参加
 はじめてのご参加が15名
 22名のアンケートを回収



(1) 本日のセミナーはいかがでしたか？

【 無回答:0】



【講師に対するあなたの評価などもお教え下さい】

(1) 本日のセミナー内容は如何でしたか？

1. 非常に満足 2. 満足 3. 普通 4. やや不満 5. 不満

《ご感想などもお教え下さい。》
 セミナーの発想が営業PRイベントであるべきと確信致しました。

(1) 本日のセミナー内容は如何でしたか？

1. 非常に満足 2. 満足 3. 普通 4. やや不満 5. 不満

《ご感想などもお教え下さい。》
 セミナーに申し込んでいただき、同業からいただいたPRに感謝して、この日残念

何かご希望はありますか？

2. ●●に絞って、さらに細かく聞きたい (●●とは？)

情報発信のやりかたを学びたい。

(1) 本日のセミナー内容は如何でしたか?

1. 非常に満足 2. 満足 3. 普通 4. やや不満 5. 不満

《ご感想などもお教え下さい。》

今後のセミナー運営に役に立ちそうだと感
知強に思いました。

(1) 本日のセミナー内容は如何でしたか?

1. 非常に満足 ②. 満足 3. 普通 4. やや不満 5. 不満

《ご感想などもお教え下さい。》

具体性があり、わかりやすかった。

(1) 本日のセミナー内容は如何でしたか?

1. 非常に満足 ②. 満足 3. 普通 4. やや不満 5. 不満

《ご感想などもお教え下さい。》

先般事務局で承っていたお話しに合わせて実践していくことが大切だと改めて感じた。

(1) 本日のセミナー内容は如何でしたか?

1. 非常に満足 ②. 満足 3. 普通 4. やや不満 5. 不満

《ご感想などもお教え下さい。》

顧客へのセミナーは行っていただき、
見込客へのセミナーほどの開催の仕方がわかりました。

(1) 本日のセミナー内容は如何でしたか?

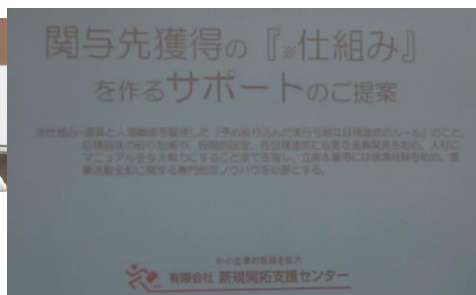
1. 非常に満足 ②. 満足 3. 普通 4. やや不満 5. 不満

《ご感想などもお教え下さい。》

今回のセミナー開催方法を変えたいところがあり、大変勉強になりました。

その他、ご自由に → (●●先生へ出演(?)依頼したのでびっくりしました。)
お書きください

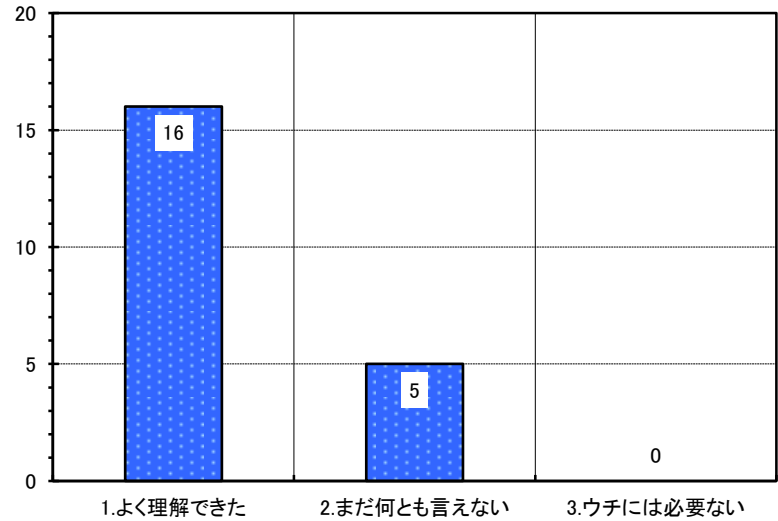
その他、ご自由に → (当所では事務局全体のツールと各個人のツールが必要でしょうか?)
お書きください



(3) 本日のセミナー内容についてご理解いただけましたか？

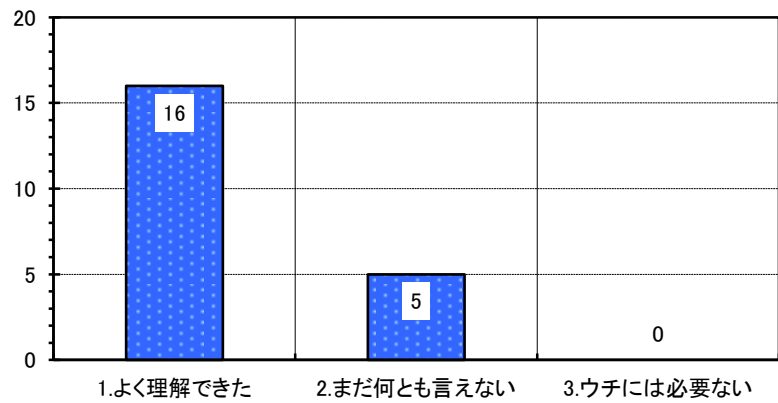
■自分を客観的に捉え、分析することについて

【 無回答:1 】



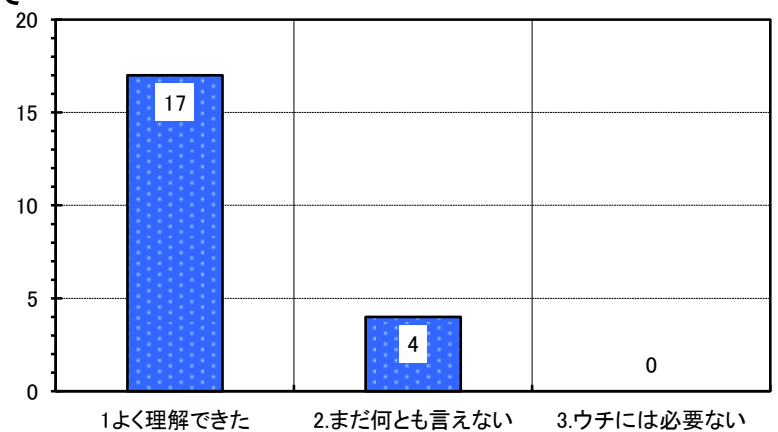
■セミナーを営業に活用する方法

【 無回答:1 】

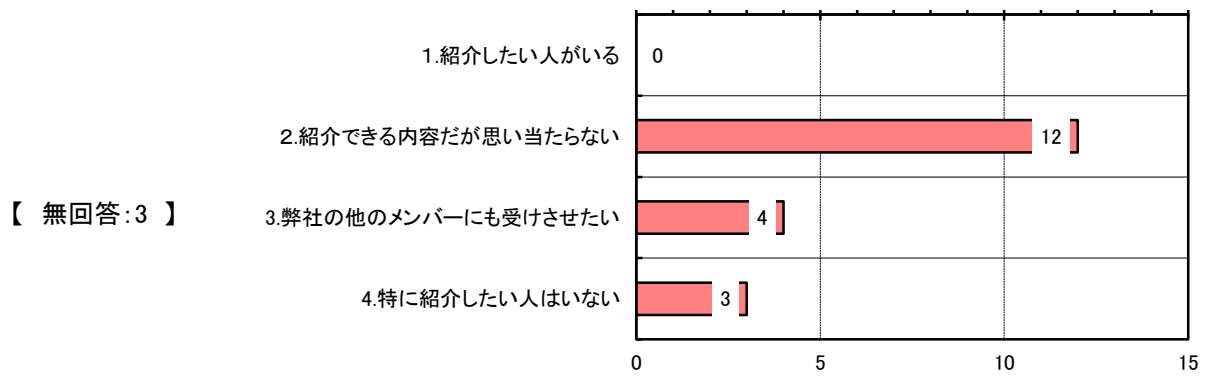


■営業ツールの必要性や情報配信について

【 無回答:1 】



(3) 本日のセミナーをどなたかに紹介いただけますか？



(4) 今後のセミナーでのご聴講内容について、何かご希望はありますか？

